

Wednesday 27 July 2016

联合晚报, Page 22

Soo Kee Group, HQ Opening – News Coverage

树记珠宝进军 贵金属交易生意

陈诗雨 报道
shiyu@sph.com.sg
陈思源 摄影

树记珠宝集团正式进军贵金属交易生意，下个月在莱佛士坊开设第一家贵金属交易中心。

该集团昨天为旗下的贵金属交易生意SK Bullion举行推介，新业务提供贵金属买卖、发行、储存和再循环的一站式服务。

集团也宣布，和引领国际的宝石与钻石切割和测量仪器制造商莎莲科技（Sarine Technologies）合作，通过Love & Co.品牌提供全新的钻石销售服务，让顾客能通过手机与电脑平台了解钻石亮度的分级，也通过独特的视觉显现方式，从各个角度欣赏钻石的美。

从一家小杂货店发展成为本地家喻户晓的珠宝品牌，今年成立25周年的树记珠宝集团（Soo Kee Group）昨天欢庆周年纪念，同时为耗资3500万元建造

的企业总部大厦进行隆重的开幕仪式。

七层楼高的树记珠宝集团大厦位于樟宜商业园，占地1万3047平方米，不仅是该集团的区域研究与设计中心，也将提供客户服务设施。

从勿洛小店起家

树记珠宝集团是本地成功的珠宝商，旗下有Soo Kee Jewellery、SK Jewellery和Love & Co.品牌，以面向不同顾客群，在新加坡和马来西亚设有超过60家零售店。集团随后在2008年创办银丰当（Money Max），进军典当生意，在新加坡都有业务。

集团主席兼创办人林雍杰昨天致辞时分享，从勿洛小店发展至今，靠的是团队的齐心协力、对理想的热诚、在经历无数次挑战时的求新求变、勇往直前，加上政府提供的良好经商环境，和朋友的支持鼓励。

他说：“今天的零售和服务业面对许多未知和不稳定的挑战，不过我们深深认为这也是我们整合资源、累积人才的好时机，因为机会总是留给做好准备的人。”

国家发展部兼贸工部政务部长许宝琨医生是昨



▲国家发展部兼贸工部政务部长许宝琨医生（右二）昨天以贵宾身份为树记珠宝集团大厦主持开幕。右三为集团主席兼创办人林雍杰，右一是集团执行董事兼总裁林雍胜。

天的活动贵宾。他在致辞时赞扬树记珠宝集团不断在危机中寻商机，在零售业面临挑战的今天，仍与时俱进、保持竞争力，比如运用3D打印技术和镭射印刷提高生产力，及开设功能创新的电子商店。他鼓励本地零售商学习良好规范，善用科技提高生产力。